

**INQUIRY sp. z o.o. poszukuje pracownika na stanowisko:**

## **BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER**

### **Oczekiwania:**

- min. 3-letnie doświadczenie w sprzedaży produktów lub usług marketingowych dla klientów biznesowych (doświadczenie w sprzedaży badań rynku będzie dodatkowym atutem)
- praktyczna znajomość metodologii badań marketingowych
- umiejętność nawiązywania kontaktów z klientami i budowania relacji
- samodzielność połączona z umiejętnością pracy w zespole
- umiejętność prowadzenia rozmów z klientami, zarówno telefonicznie, jak i bezpośrednio
- gotowość do udziału w spotkaniach branżowych
- znajomość pakietu MS Office (Word, PowerPoint, Excel)
- znajomość języka angielskiego w stopniu umożliwiającym kontakty biznesowe z klientami zagranicznymi
- komunikatywność, samodzielność, dobra organizacja pracy
- odpowiedzialność i rzetelność
- wykształcenie wyższe
- znajomość specyfiki handlu detalicznego i centrów handlowych będzie dodatkowym atutem

### **Zakres obowiązków:**

- aktywna sprzedaż badań marketingowych na rynku polskim – kontakty telefoniczne, organizacja spotkań, przygotowywanie ofert
- budowanie długofalowych relacji z klientami
- opieka nad klientami podczas realizacji projektów badawczych
- aktywność w docieraniu do nowych możliwości biznesowych
- ściśle współpracować z Kierownikiem Działu Badań

### **Co w zamian:**

- umowa o pracę
- stała pensja + prowizja
- przyjazna, otwarta i wspierająca atmosfera pracy
- współtworzenie nowoczesnych rozwiązań badawczych
- możliwość udziału w nietypowych projektach badawczych
- możliwość skorzystania z pakietu medycznego Medicover i sportowego Multisport

### **Prosimy o dołączenie klauzuli:**

„Wyrazam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacyjnego (zgodnie z ustawą z dnia 29-08-1997 r. o ochronie danych osobowych, Dz.U. 1997 nr 133 poz. 883 z późniejszymi zmianami)”

**Aplikacje prosimy przesyłać na adres Inquiry:**

[info@inquiry.com.pl](mailto:info@inquiry.com.pl)