

Optimalizacja ceny energii elektrycznej i gazu ziemnego

Indar Energy



Indar Energy: kim jesteśmy?

Specjalizujemy się w długoterminowych strategiach zakupu energii na zliberalizowanych rynkach:

- Elektryczności
- Gazu ziemnego
- CO₂

Świadczymy również usługi doradcze w postaci analiz rynkowych:

- Bieżący monitoring i analiza rynków;
- Raporty na miarę potrzeb.



Chambre Nationale
des Conseillers
en Investissements
Financiers



INDAR ENERGY jest zarejestrowane w Francuskiej Krajowej Izbie Doradców Inwestycyjnych – CNCIF pod numerem D008176, członkiem autorytetowanych rynków finansowych (AMF), członkiem Krajowej Izby Ekspertów Finansowych: CNCEF oraz członkiem ORIAS pod numerem 13000311– Wspólnego Rejestru dla Posredników Ubezpieczeniowych, Bankowości i Finansów we Francji.

Partnerzy



Denys POSE, PhD
CEO



Yvonne KOCHANASKA
Partner
Key Account Manager



Serge LESCOAT, PhD
Partner
Chief Economist

Plan prezentacji

Optymalizacja ceny energii elektrycznej i gazu ziemnego

- Jak członkowie PRCH mogą skorzystać z wolnego wyboru na rynku energii?
- Nowe możliwości dla polskich przedsiębiorców wynikające z liberalizacji rynku energii
- Korzyści ze zmiany sprzedawcy energii elektrycznej i gazu ziemnego
- Struktura zakupów w oparciu o przykładowe profile zużycia energii w centrach handlowych

Jak członkowie PRCH mogą skorzystać z wolnego wyboru na rynku energii?

- Renegocjacja warunków dotychczasowych kontraktów
- Zmiana sprzedawcy poprzez wybór najkorzystniejszej oferty na rynku
- Optymalizacja poprzez nowe formuły cenowe oparte o giełdę / rynek terminowy, etc.

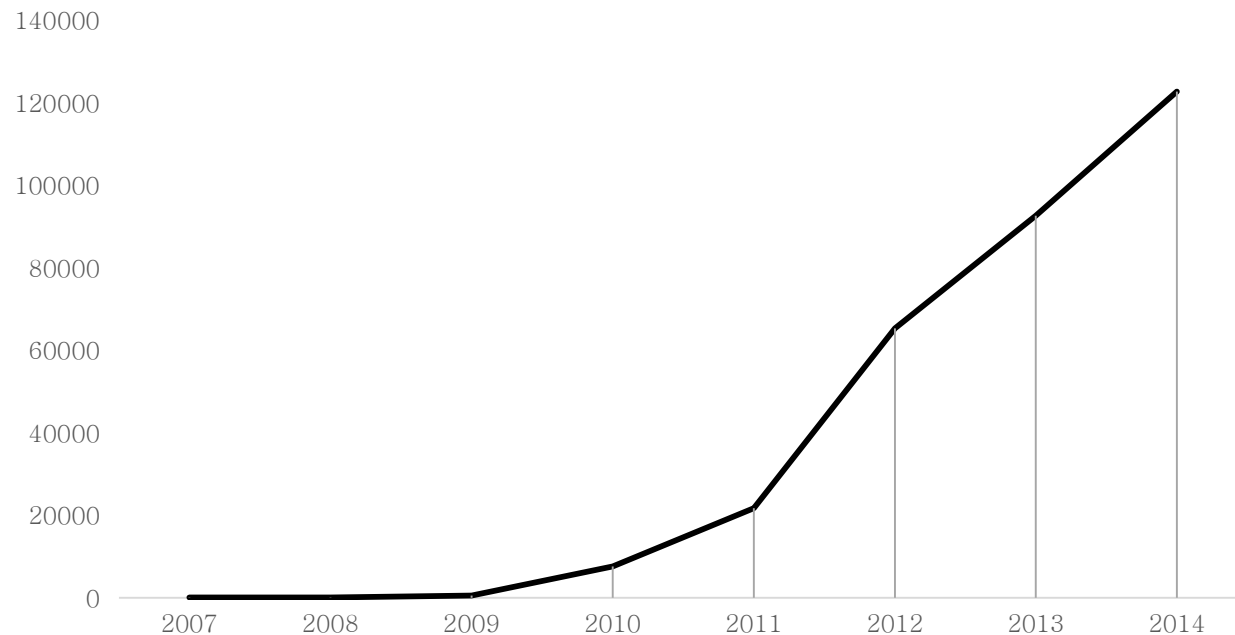
Dlaczego bierność jest ryzykowna?

- Konkurencja nie śpi!
- Od kiedy ceny nie są regulowane, sprzedawcy mogą nam np.: zaproponować cenę stałą, która z początku wydaje się atrakcyjna lecz nie reaguje na spadki na rynku, lub skomplikowaną formułę cenową, która jedynie pozornie oparta jest na rynku.

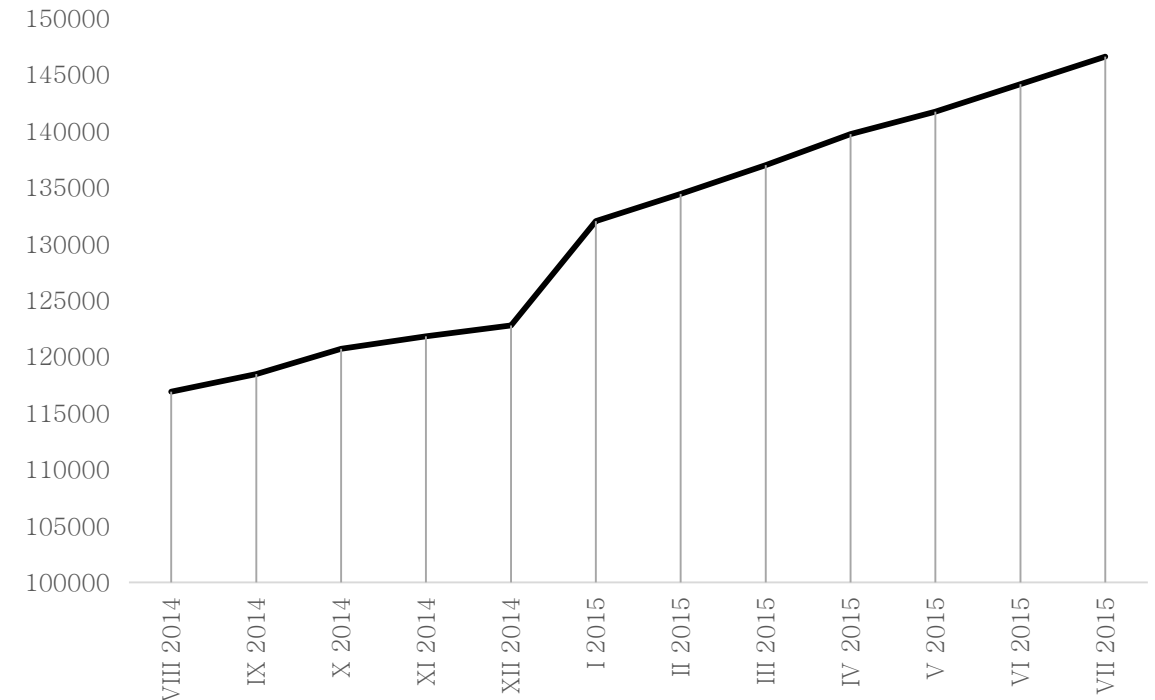
Liczba uczestników zliberalizowanego rynku energii elektrycznej gwałtownie wzrasta

- Wybór sprzedawcy na drodze przetargu pozwala na uzyskanie bardziej konkurencyjnej ceny.
- **Grupy taryfowe:** A – najwięksi odbiorcy (np. huty, kopalnie), B – średni odbiorcy (w tym centra handlowe), C – mali odbiorcy (np. banki, sklepy, oświetlenie ulic).

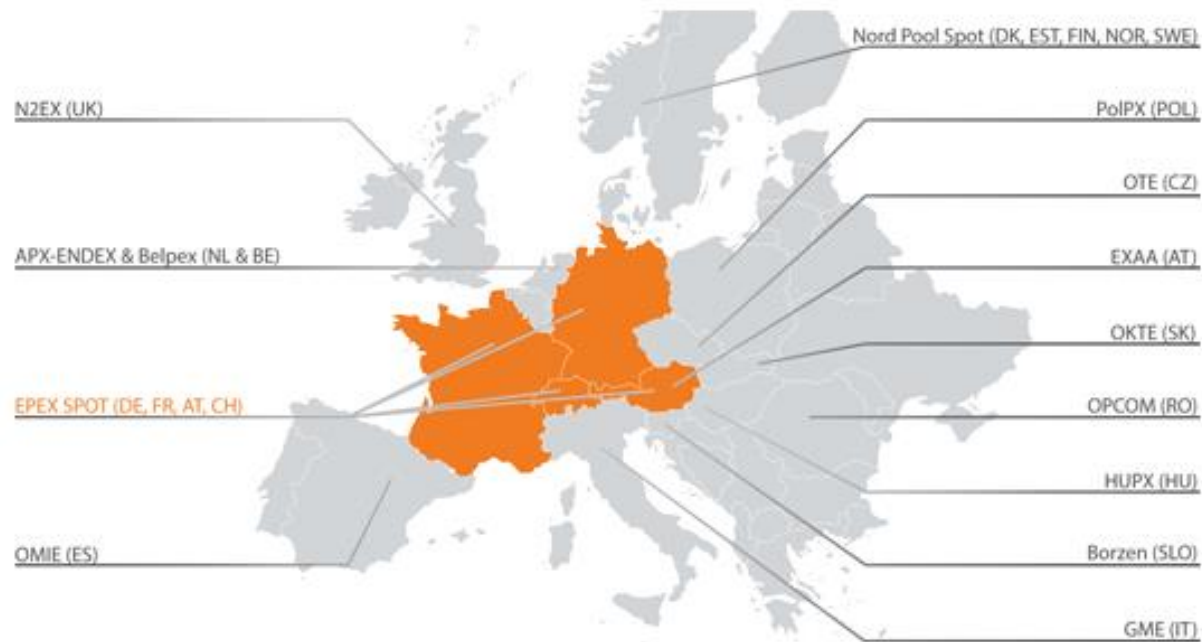
Liczba odbiorców TPA (*third party access*) z grup A, B i C na koniec danego roku
Źródło: URE, Opracowanie: Indar Energy



Liczba odbiorców TPA (*third party access*) z grup A, B i C przez ostatnie 12 miesięcy
Źródło: URE, Opracowanie: Indar Energy

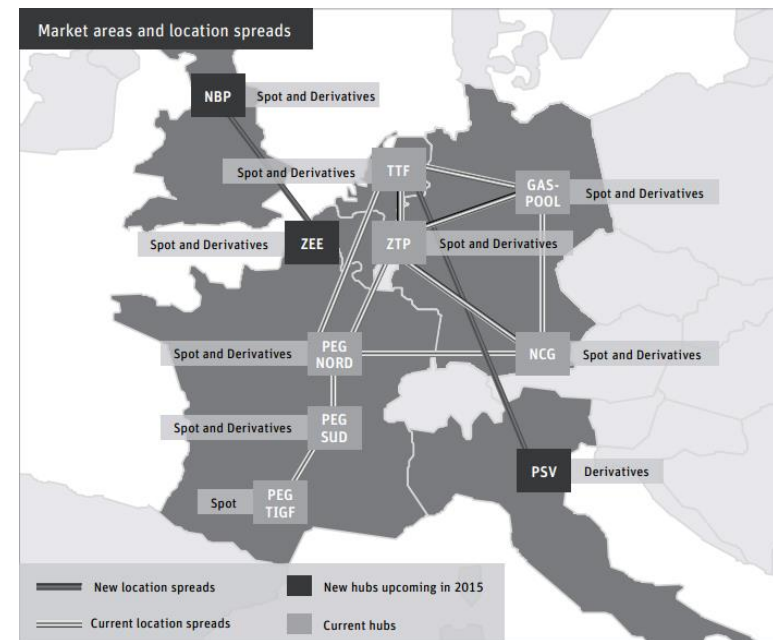


Giełdy energii elektrycznej i huby gazowe w Europie



Giełdy energii elektrycznej
Źródło: EPEX

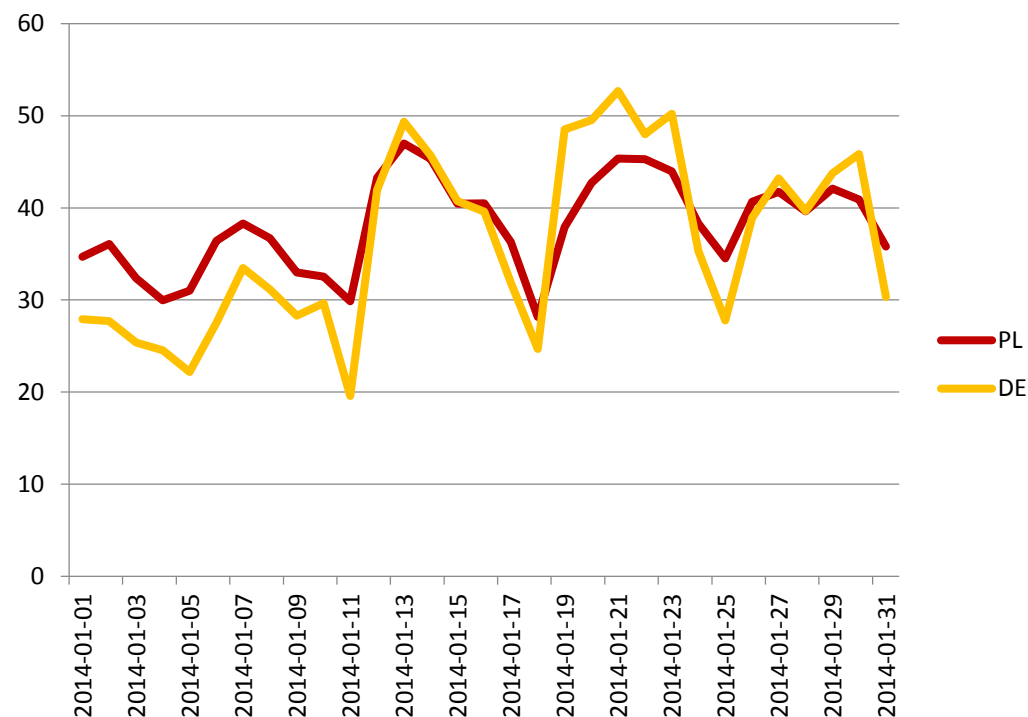
Indar Energy



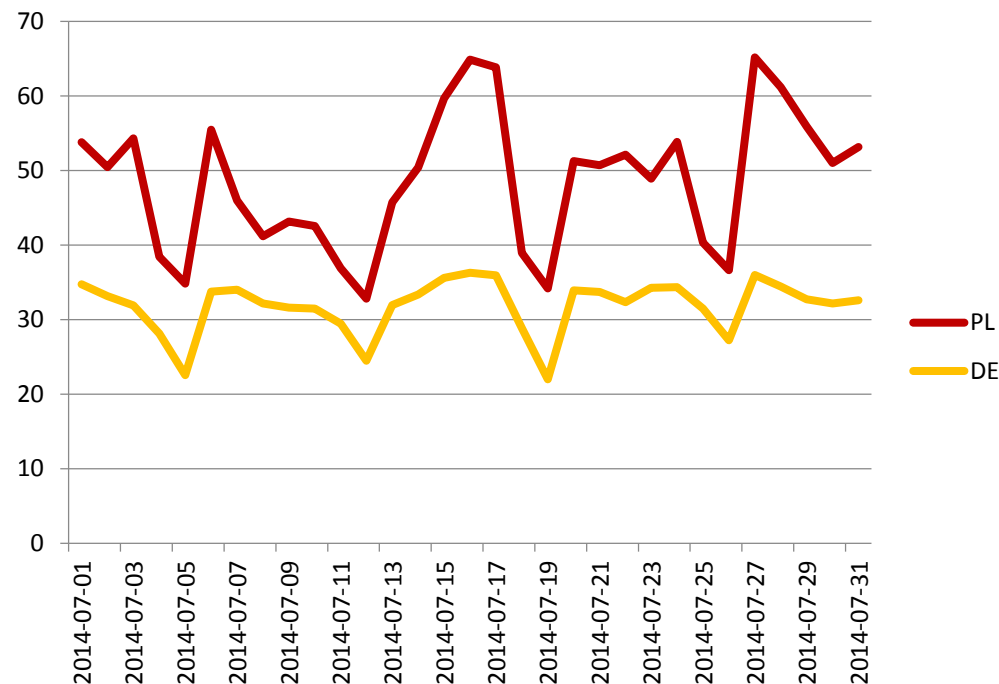
Huby gazu ziemnego
Źródło: European Energy Exchange

Rynek polski a rynek niemiecki

Styczeń 2014 – Zbieżność cen na rynku polskim i niemieckim



Lipiec 2014 – Niemcy korzystają z taniej energii solarnej

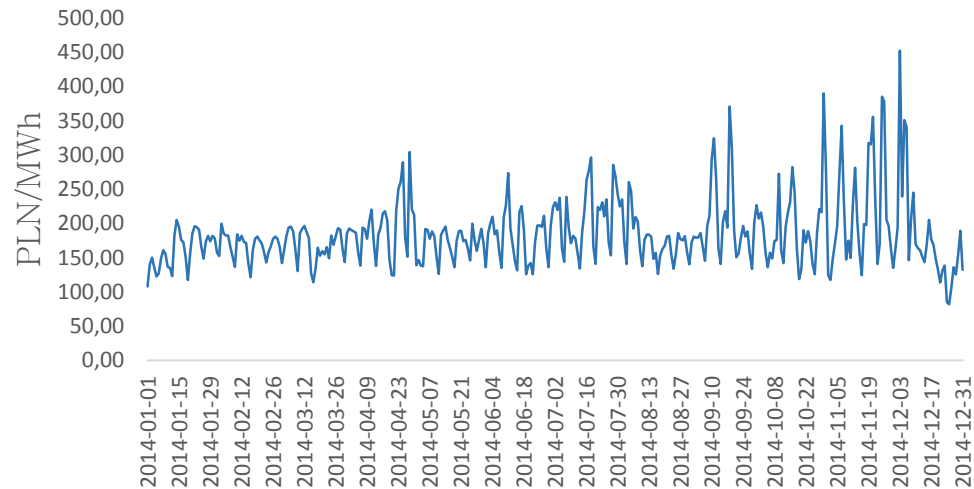


Po sierpniowym kryzysie na polskim rynku elektryczności zwiększy się powiązanie rynku polskiego i niemieckiego?

Rynek spot i rynek kontraktów terminowych – energia elektryczna

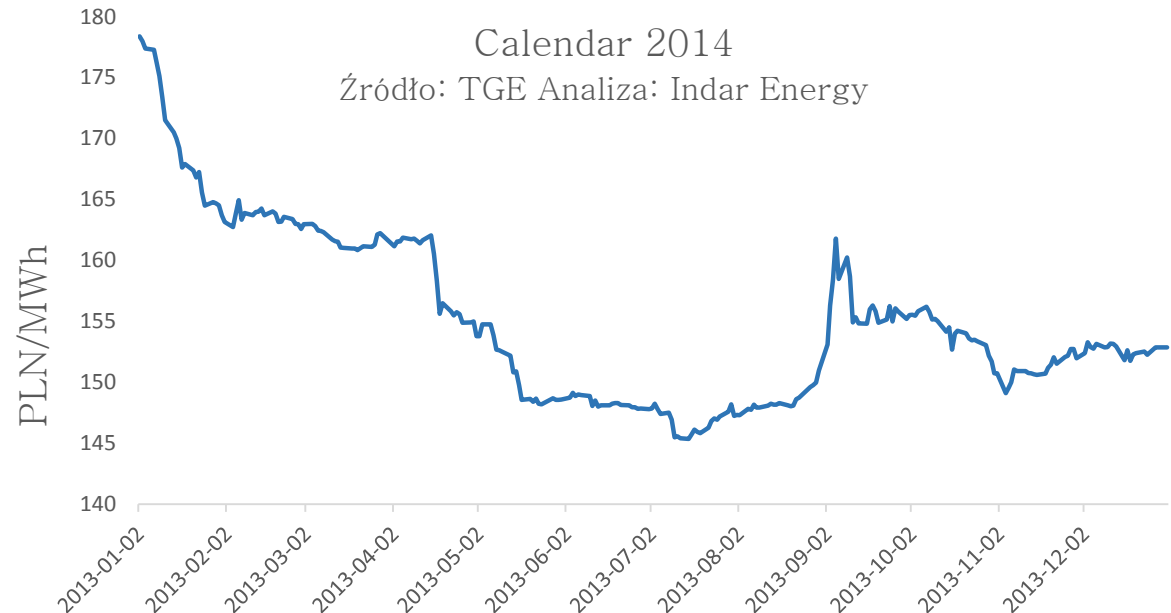
Day Ahead prices (base) in 2014

Źródło: TGE Analiza: Indar Energy



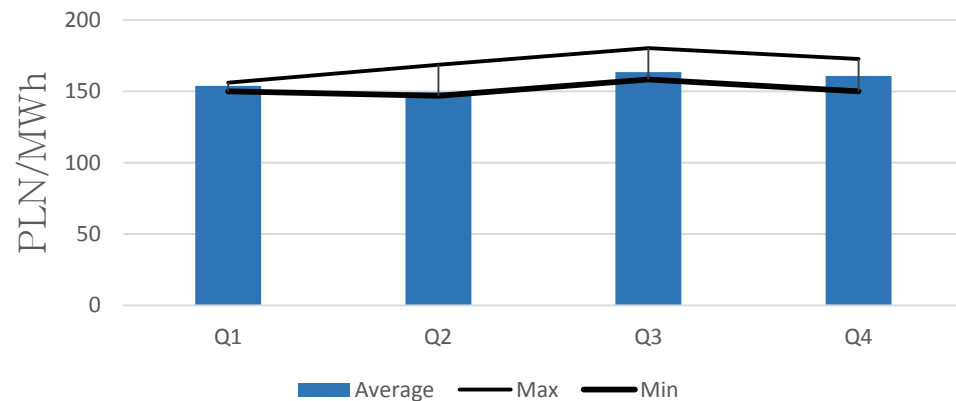
Calendar 2014

Źródło: TGE Analiza: Indar Energy



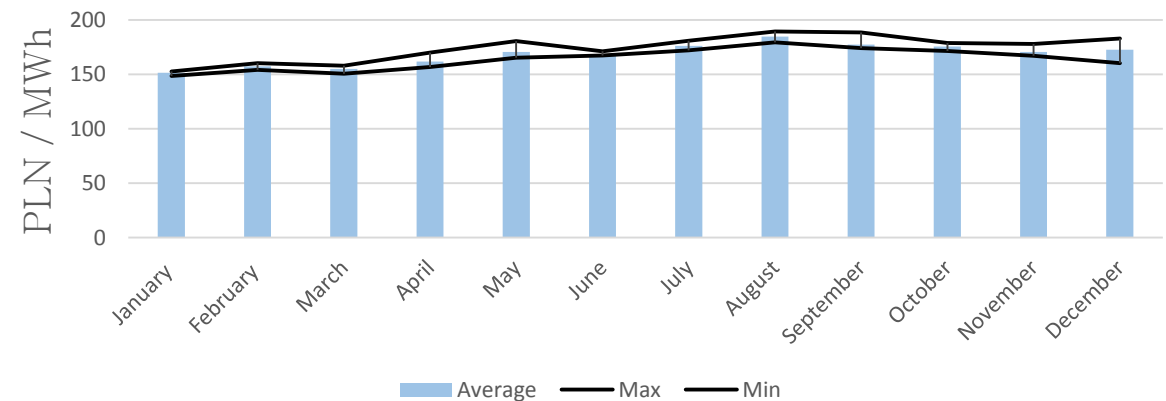
2014 Quarter contracts – ceny rozliczeniowe
zanotowane podczas poprzedniego kwartału

Źródło: TGE Analiza: Indar Energy



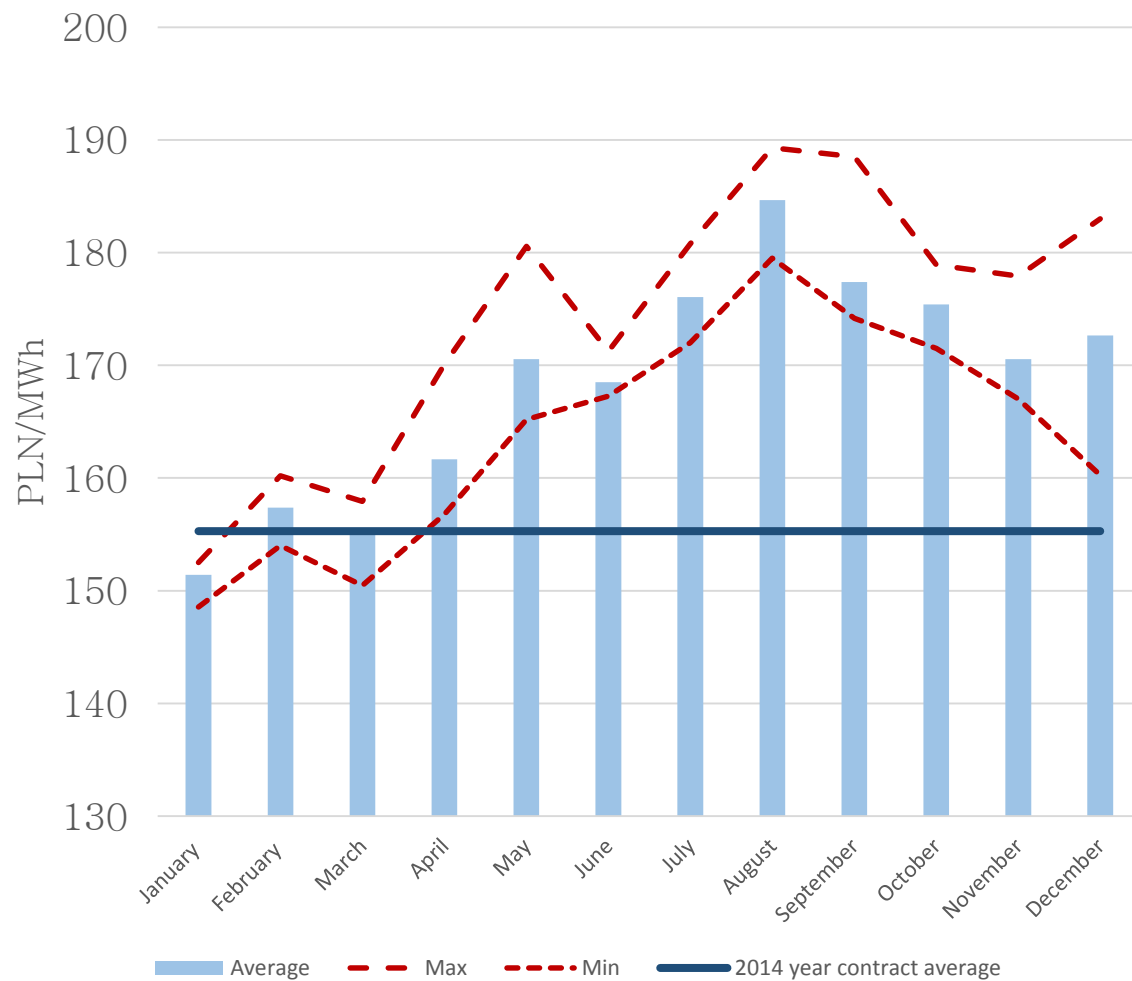
2014 Month contracts – ceny rozliczeniowe zanotowane
podczas poprzedniego miesiąca

Źródło: TGE Analiza: Indar Energy

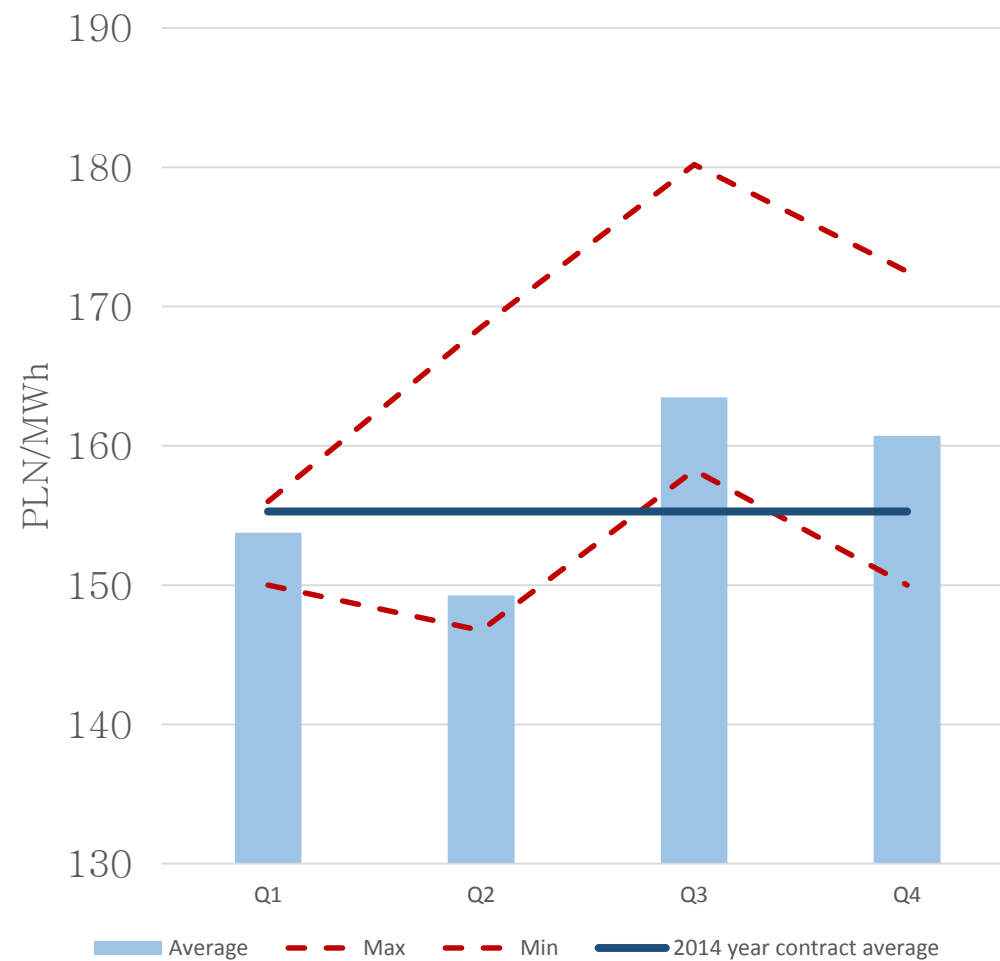


Ryzyko a ceny energii elektrycznej (1/2)

2014 Month contracts – ceny rozliczeniowe zanotowane
podczas poprzedniego miesiąca
Źródło: TGE Analiza: Indar Energy

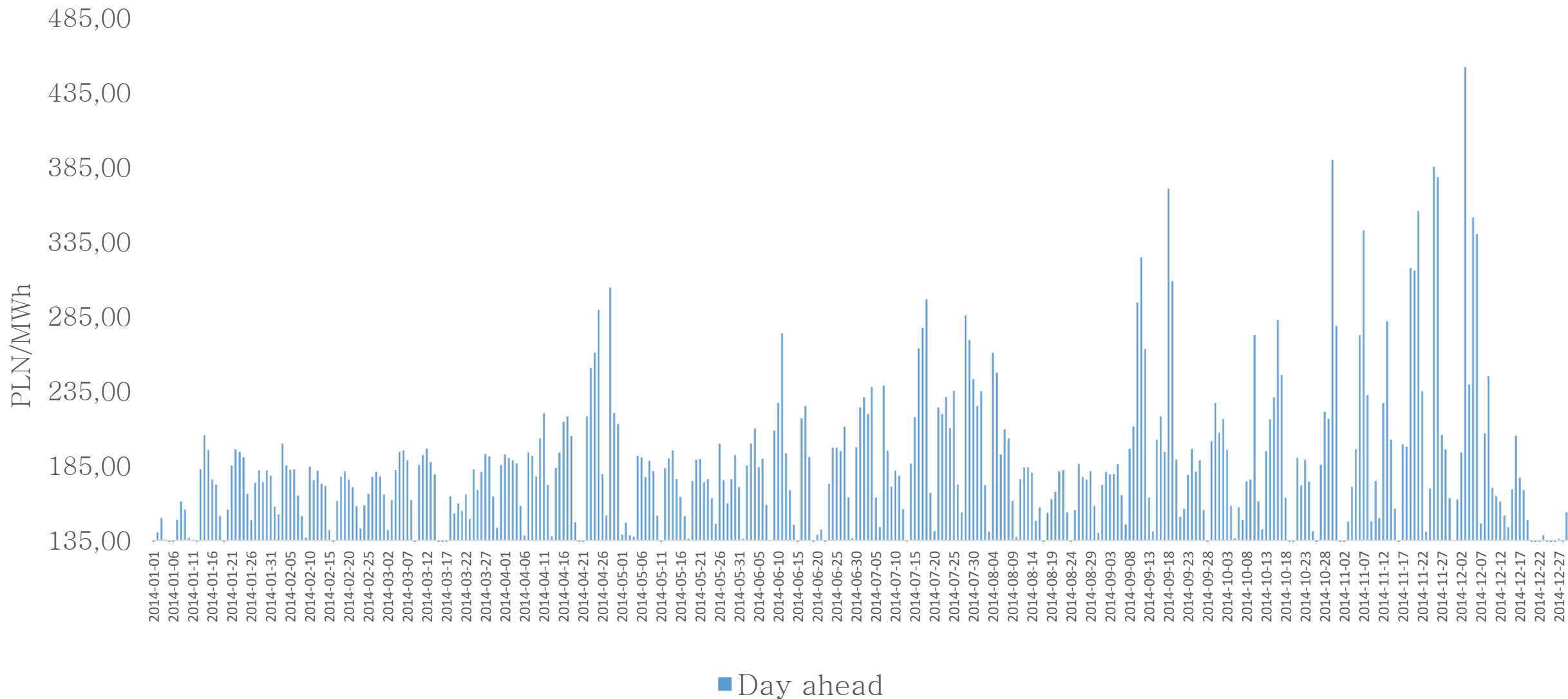


2014 Quarter contracts – ceny rozliczeniowe
zanotowane podczas poprzedniego miesiąca
Źródło: TGE Analiza: Indar Energy

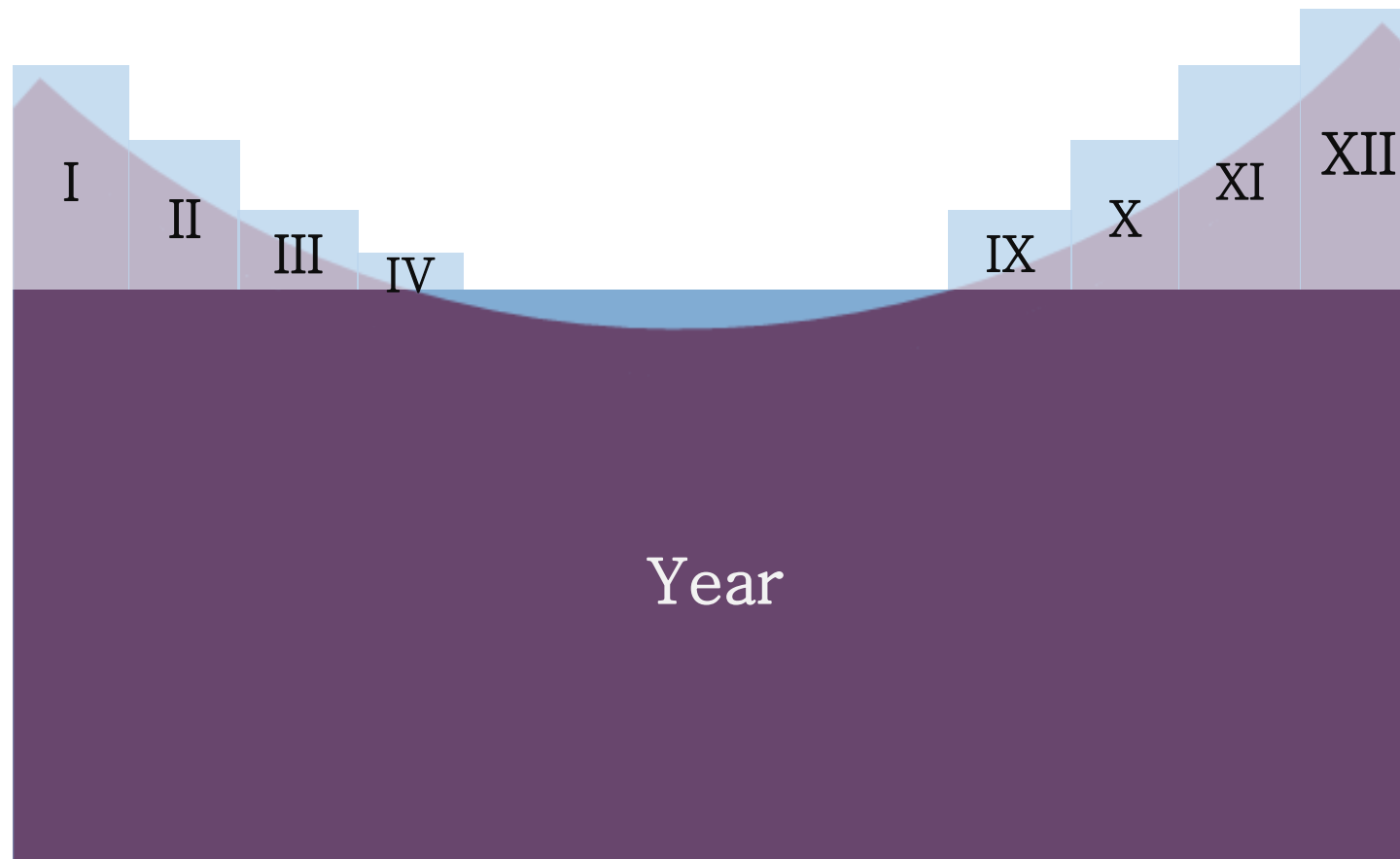


Ryzyko a ceny energii elektrycznej (2/2)

Źródło: TGE Analiza: Indar Energy



Zużycie energii elektrycznej a kontrakty terminowe



Indar Energy

Optymalizacja cen energii elektrycznej i gazu ziemnego

Proces składa się z dwóch głównych etapów.

1

IDENTYFIKACJA POTRZEB

- Analiza krzywej zużycia i przewidywanych zmian
- Wybór rozwiązania cenowego (cena stała czy cena zmienna; zakupy blokowe czy cena ważona, itd.)

2

ORGANIZACJA PRZETARGU

- Ustalenie formuły zakupowej
- Wybór sprzedawcy proponującego najkorzystniejsze warunki
- Negocjacja finalnej umowy

Dlaczego to konieczne?

- Już istniejące **ryzyko**, którym trzeba zarządzać.
- Ryzyko kosztów energii znacznie przekraczających koszty występujące u konkurencji w przypadku obniżenia się cen rynkowych.
- Zabezpieczenie przed wzrostami cen na rynku, które potrafią zaskoczyć i nadwerężyć budżet.

Profile zużycia energii elektrycznej – case study

Zniesienie regulacji taryf we Francji pozwoliło sieciom handlowym na wybór sprzedawcy energii elektrycznej i gazu i pozwoliło na optymalizację cenową.

Indar Energy towarzyszyło wszystkim największym sieciom handlowych w tym procesie.

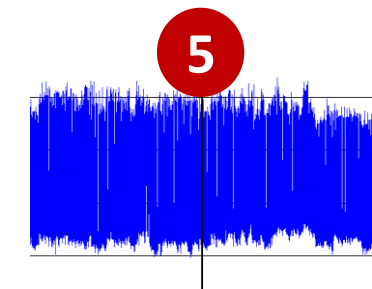
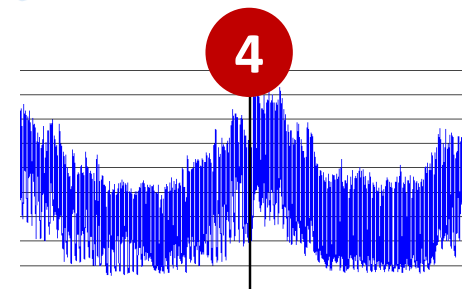
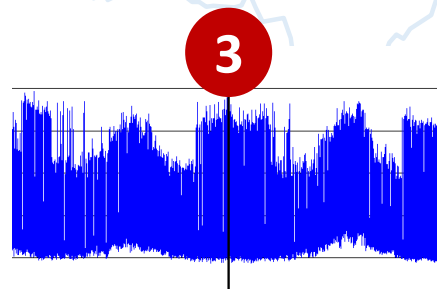
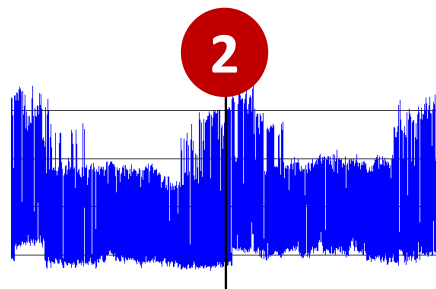
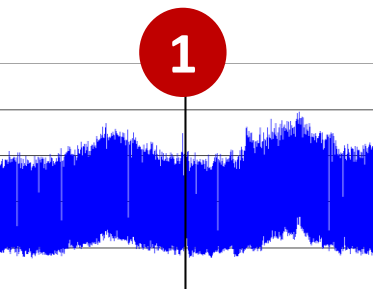
Poniżej przedstawione przykłady to różne profile zużycia energii elektrycznej, które zidentyfikowaliśmy w procesie.

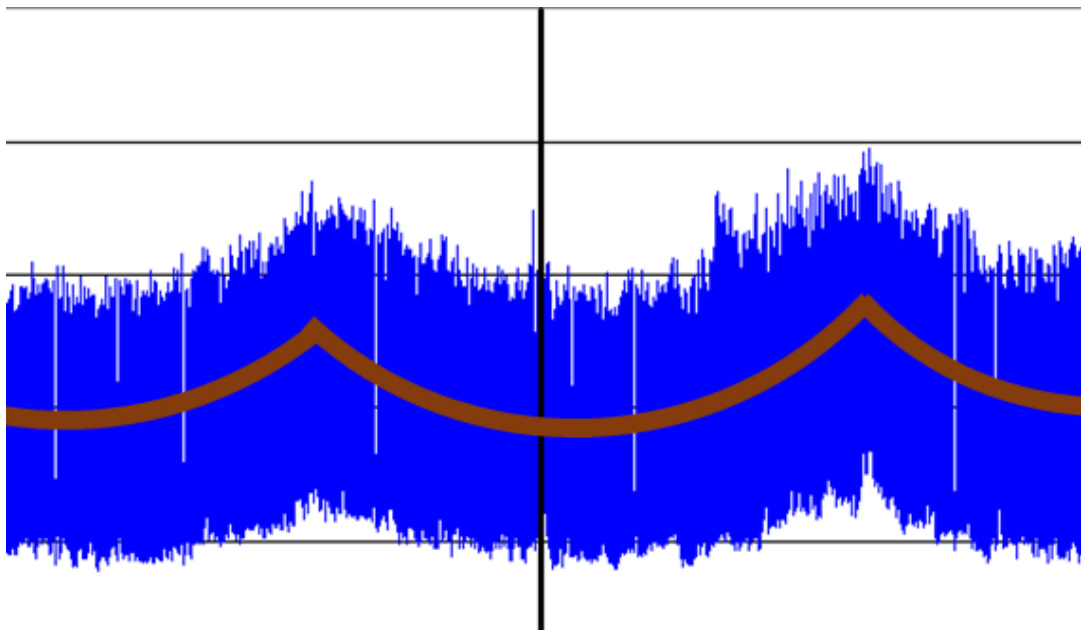
Profile te różnią się między sobą w zależności od m. in.:

- charakterystyki energetycznej budynku,
- lokalizacji,
- warunków meteorologicznych i klimatycznych, itd.

Na każdym z wykresów przedstawiony jest okres **dwóch lat**.

Poniżej przedstawiony podział nie może być traktowany jako reguła. W każdym kraju występują inne profile konsumpcji, każdy region ma swój charakterystyczny klimat, każda firma – inną strategię, a każdy budynek – różne właściwości.





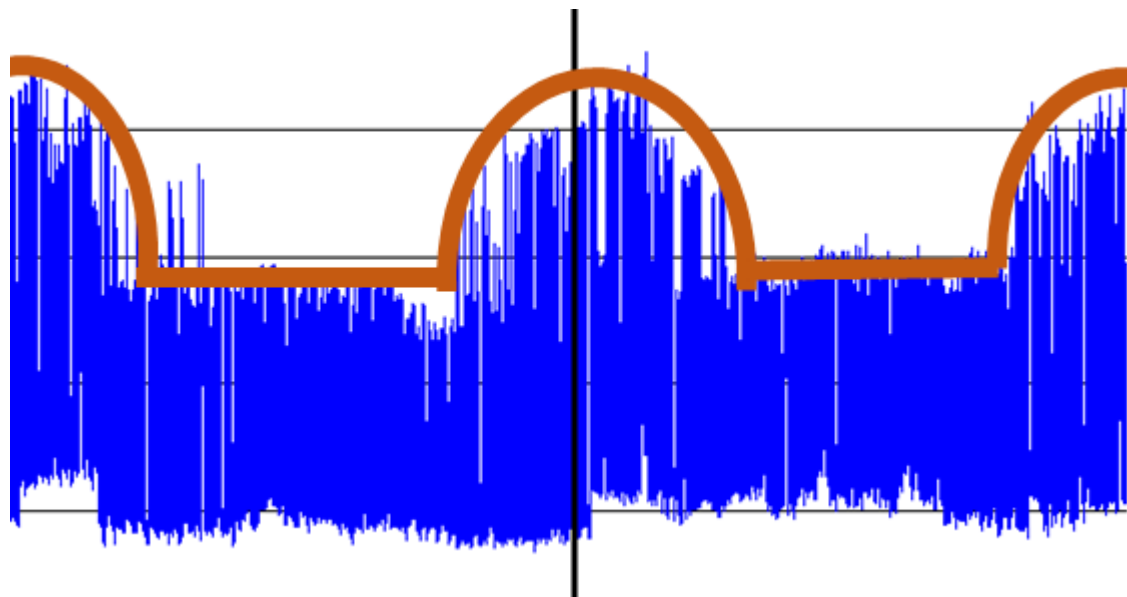
1

Zwiększone zużycie w lecie – klimatyzacja.

Czynnikami sezonowym wpływającym na krzywą zużycia są wyższe temperatury w okresie letnim.

- Ogrzewanie gazem (stąd stabilne zużycie elektryczności w zimie).
- Klimatyzacja w lecie.

Profil ten najczęściej spotykany był na południu Francji, gdzie w lecie panują wysokie temperatury.

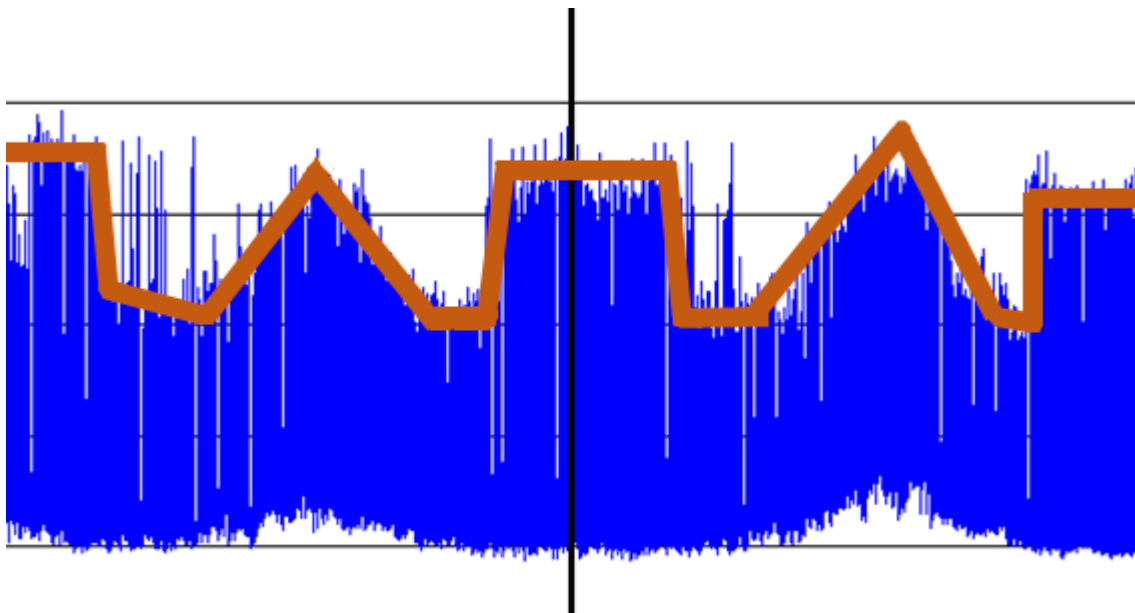


2

Zwiększone zużycie w zimie – ocieplanie.

- Ogrzewanie elektryczne w zimie.
- Nieznaczna klimatyzacja w lecie.

Taki profil spotkać można na przykład na wschodzie Francji, gdzie temperatury w lecie nie są na tyle wysokie, by znacząco zmienić zapotrzebowanie na klimatyzację w tej porze roku.

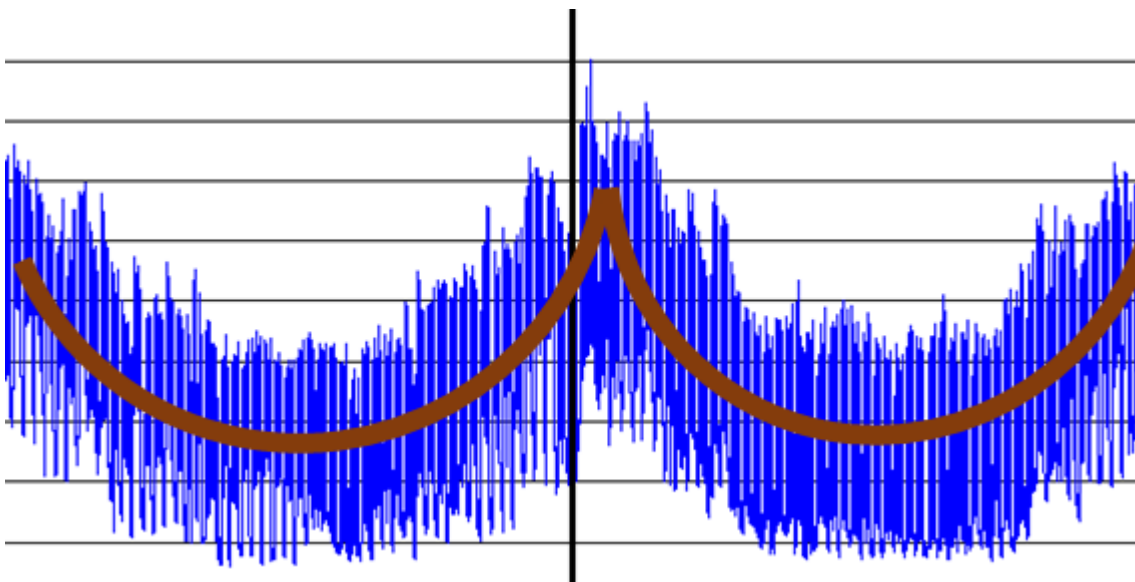


3

Zwiększone zużycie w lecie i w zimie – klimatyzacja i ogrzewanie.

- Ogrzewanie elektryczne.
- Klimatyzacja w lecie.

Ten profil jest charakterystyczny dla hipermarketów zlokalizowanych w regionach o ciepłym klimacie (stąd duże zapotrzebowanie na klimatyzację w lecie), w których w zimie ogrzewa się elektrycznie.



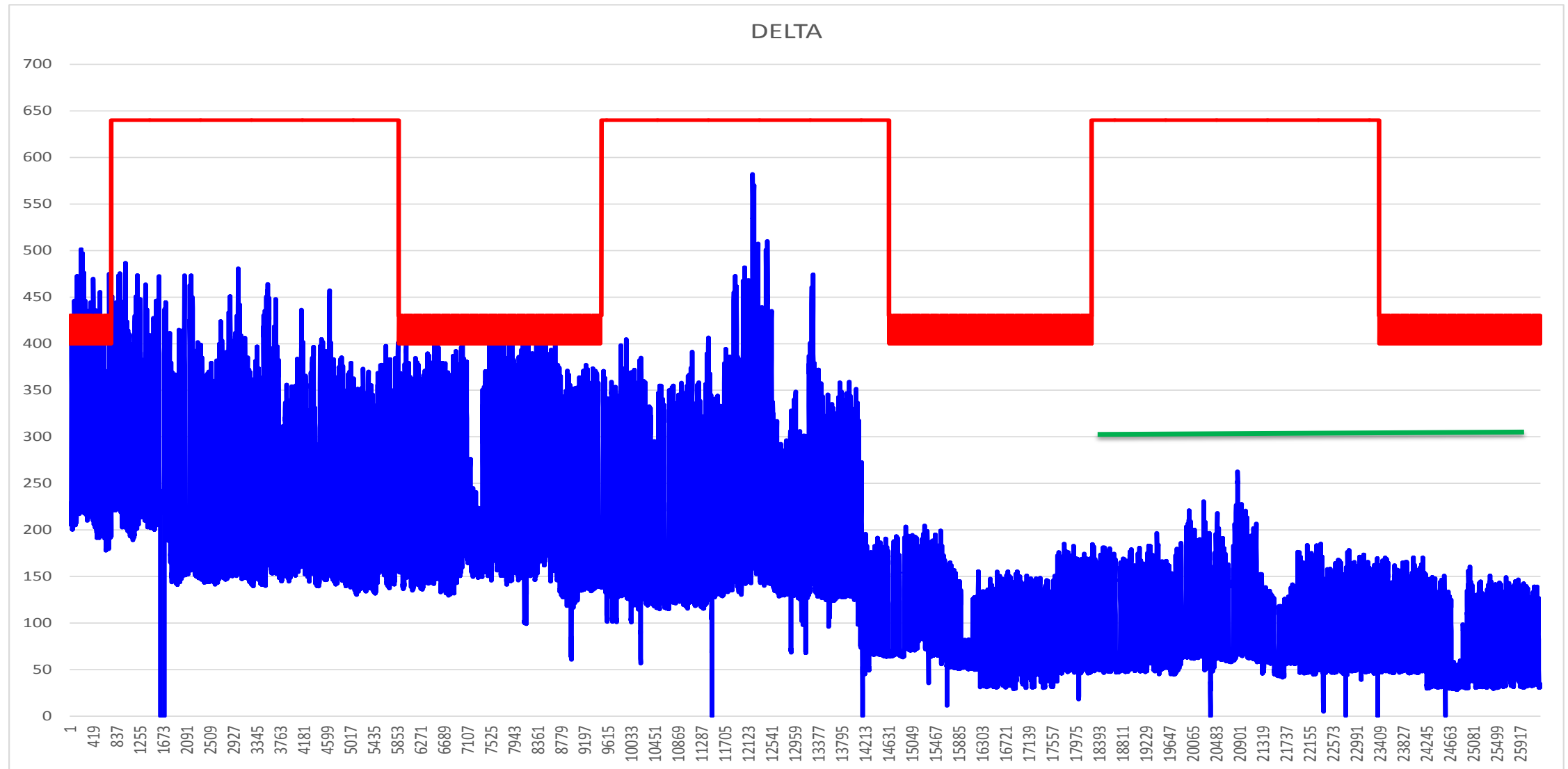
4

Zwiększone zużycie w zimie (ogrzewanie) oraz płynny wzrost zapotrzebowania (oświetlenie).

- Ogrzewanie elektryczne.

Taki profil jest typowy na przykład dla biur. Czynnikiem, który upływnia przejście między wysoką a niską konsumpcją dzienną jest światło, które zapalane jest wtedy, gdy na dworze jest już ciemno.

* Pułapki, które mogą zniweczyć wysiłek optymalizacyjny



Podsumowanie

- Urząd Regulacji Energetyki nie reguluje już cen, po których sprzedawana jest energia elektryczna.
- **Energia staje się towarem, jak każdy inny** – za który nie należy przepłacać...
- ... ponieważ konkurencja nie śpi...
- ... a podpisanie długoterminowej umowy ze stałą ceną może drogo kosztować.
- Pogłębiona analiza i dobra znajomość rynku pozwalają otrzymać optymalne ceny.

Co się zmieni?

- **Zwiększenie połączeń między systemami energetycznymi** – dobra czy zła wiadomość dla polskich konsumentów?
- **Odnawialne źródła energii (OZE)** w Polsce – przedmiot politycznych rozsad – jak i kiedy wpłynie na ceny?
- **Zarządzanie ryzykiem** – jak podpisać dobry kontrakt, który pozwoli nam skorzystać z potencjalnych spadków cen i zarazem zabezpieczy przed wzrostami?

W czym się specjalizujemy? (1/2) Optymalizacja cenowa

1

17 stycznia 2013 – Podpisanie umowy na rok 2014

Wybrana została najniższa cena zaproponowana przez sprzedawców startujących w przetargu: 168 PLN/MWh.

2

Cena na rynku spada.

3

14 czerwca 2013 – Optymalizacja

Dzięki formule cenowej zaprojektowanej i wynegocjowanej przez Indar Energy, nowa cena zostaje zablokowana na poziomie 148 PLN/MWh.



Power Baseload CAL+ 1

Source: TGE

W czym się specjalizujemy? (2/2)

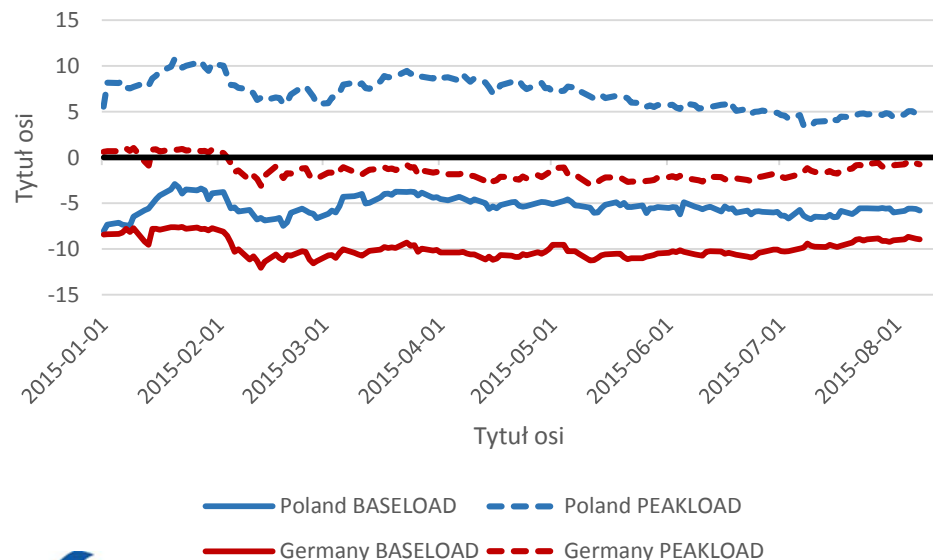
Strategie zakupu energii

W celu wypracowania strategii dla naszych Klientów, posługujemy się dwoma rodzajami analizy: **analizą fundamentalną**, w ramach której zgłębiamy kwestie ekonomiczne i polityczne, oraz **analizą techniczną** – używamy i tworzymy modele zależności na poszczególnych rynkach i pomiędzy rynkami, które pozwalają nam śledzić cykle i wykorzystywać powtarzające się zjawiska na korzyść naszych Klientów.

Analiza fundamentalna

Clean Spark Spreads

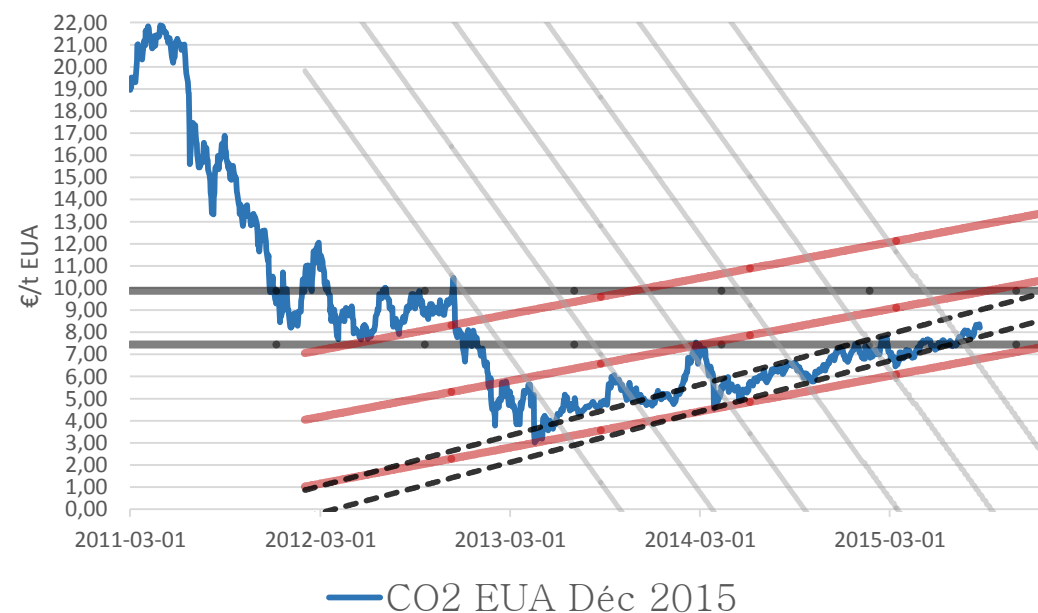
Source: POLPX, EEX, Analysis: Indar Energy



Analiza techniczna

CO2: December 2015 EUA contract

Source: ICE-ECX; Analysis: Indar Energy



Polski oddział Indar Energy

Prowadzimy nieprzerwany monitoring światowych, europejskich i polskich rynków energii, jak również badamy **mechanizmy formacji cen** na europejskich rynkach energii i gazu, zarówno spot, jak i terminowych.

Jesteśmy aktywnie zaangażowani w dzielenie się naszą wiedzą i doświadczeniem.

The Polish Energy Market – Challenges and Opportunities

Conference, Warsaw, 3 April 2014



**Second Forum
Energy Cooperation Prospects in Poland**

Business opportunities in or with Poland // May 13, 2013 // French Senate



Indar Energy



**Instytut
Studiów Energetycznych**

Polska Izba
Handlowo-Przemysłowa
we Francji



Chambre de Commerce
et d'Industrie Polonaise
en France



**Evolution
Energie**



Gide Loyrette Nouel

PETROSTRATEGIES



RAVETTO ASSOCIÉS
Avocats à la cour

MONTEL

Dziękuję za uwagę i zapraszam do zadawania pytań



Dane kontaktowe

Yvonne KOCHANska, Partner
Key Account Manager
yvonne.kochanska@indarenergy.com
+ 33 675 519 988
+ 33 (0)1 55 34 36 13